

<b>CORSO APDC</b> <b>Approfondimenti Pratici per Dottore Commercialista</b> <b>Dipartimento di Scienze per l'Economia e l'Impresa (DISEI)</b>	
<b>Direttore del corso</b>	Francesco Mazzi
<b>Coordinatori</b>	<p><b>Modulo 1:</b>            Prof. Francesco Giunta            Dott. Stefano Guidantoni</p> <p><b>Modulo 2:</b>            Prof. Giovanni Liberatore            Dott. Tommaso Ridi</p> <p><b>Modulo 3:</b>            Prof. Stefano Dorigo            Dott. Gian Paolo Tanganelli</p>
<b>Obiettivi formativi</b>	<p><b>MODULO 1</b>  <b>BILANCIO: AREE DISCREZIONALI E CONFINI NORMATIVI</b>            Il modulo si propone di sviluppare la capacità di analizzare criticamente le aree discrezionali del bilancio d'esercizio e di comprendere il confine tra una corretta applicazione delle regole contabili e una rappresentazione non veritiera e corretta della realtà aziendale. In un contesto in cui la complessità delle operazioni economiche e la crescente articolazione delle fonti contabili (nazionali e internazionali) richiedono un giudizio professionale sempre più consapevole, la padronanza dei margini di discrezionalità nella redazione del bilancio diventa una competenza essenziale del Dottore Commercialista e degli studi professionali.            Si dà per acquisita la conoscenza teorica dei principi contabili: la metodologia didattica sarà incentrata su analisi di casi pratici, simulazioni, role play e discussioni guidate, con particolare attenzione a pareri pro veritate, consulenze tecniche e casi di bilancio complessi.            L'obiettivo finale è quello di affinare la capacità di esercitare un giudizio professionale equilibrato, distinguendo tra un'applicazione meccanica delle norme contabili ("accounting black and white") e un'applicazione ragionata e contestualizzata ("accounting with colours"), nel rispetto dei principi di trasparenza dell'informazione aziendale.</p> <p><b>MODULO 2</b>  <b>BUSINESS PLANNING: DALL'ANALISI PROSPETTICA ALLA VALUTAZIONE D'AZIENDA</b>            Il modulo intende sviluppare la capacità di impostare, leggere e interpretare analisi prospettive e business plan come strumenti fondamentali di pianificazione e supporto alle decisioni aziendali e professionali. In un contesto in cui il dato contabile storico risulta spesso superato dalla rapidità dei cambiamenti economici, la competenza nel costruire e valutare proiezioni economico-finanziarie affidabili è centrale per il Dottore Commercialista ed il proprio studio.            Si dà per acquisita la conoscenza teorica dei modelli previsionali e valutativi: l'attività didattica sarà quindi incentrata su casi</p>

	<p>pratici, esercitazioni applicative, simulazioni e role play, con l'obiettivo di consolidare le abilità operative nella redazione, analisi e discussione di business plan reali. Particolare attenzione sarà dedicata al collegamento tra business planning, analisi di bilancio, diritto della crisi e valutazione d'azienda, ambiti che condividono l'esigenza di un approccio prospettico e integrato. L'obiettivo finale è consentire ai partecipanti di padroneggiare la costruzione e la valutazione di analisi previsionali, sviluppando autonomia critica e capacità di giudizio professionale nella lettura e interpretazione delle dinamiche economiche future.</p> <p><b>MODULO 3</b></p> <p><b>STRUMENTI DEFLATTIVI E PROCESSO TRIBUTARIO: PREVENIRE E GESTIRE IL RISCHIO</b></p> <p>Il modulo si propone di sviluppare la capacità di prevenire, gestire e risolvere situazioni di potenziale contenzioso con l'Amministrazione finanziaria, attraverso la conoscenza e l'applicazione consapevole degli strumenti deflattivi del contenzioso e delle principali dinamiche del processo tributario. In un contesto in cui l'interpretazione della norma fiscale è sempre più complessa – a causa dell'elevata frequenza di modifiche legislative, dell'interazione con la normativa europea e dell'intreccio con discipline civilistiche e contabili – il rischio di contenzioso rappresenta un tema centrale nel bagaglio tecnico e strategico del Dottore Commercialista e dei suoi studi professionali.</p> <p>Si dà per acquisita la conoscenza teorica delle procedure e dei riferimenti normativi; l'attività formativa sarà incentrata su analisi di casi pratici, simulazioni di processo tributario e role play volti a ricreare le diverse fasi del confronto con l'Amministrazione finanziaria.</p> <p>L'obiettivo è fornire ai partecipanti una skill di sensibilità professionale orientata a riconoscere e valutare il rischio di contenzioso, gestirlo in modo preventivo e adottare le strategie più efficaci di risoluzione nel rispetto dei principi di correttezza e trasparenza che caratterizzano la professione.</p>
<b>Partnership</b>	Ordine Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili di Firenze, Prato e Pistoia Unione Giovani Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili di Firenze, Prato e Pistoia
<b>Titoli di accesso</b>	Diploma di scuola media superiore
<b>Modalità di selezione qualora il numero delle domande sia superiore al numero dei posti</b>	Le richieste di iscrizione saranno accettate in ordine cronologico di arrivo.
<b>Modalità didattiche</b>	In presenza presso il Campus delle Scienze Sociali di Novoli
<b>Le attività formative saranno erogate in lingua:</b>	Italiano
<b>Obblighi di frequenza</b>	Nessuno
<b>Sede di svolgimento</b>	Dipartimento di Scienze per l'Economia e l'Impresa Via delle Pandette 32, Firenze
<b>Durata</b>	<b>Ciascun modulo:</b> 24 ore suddivise in 6 incontri

	<b>Totale:</b> 72 ore suddivise in 18 incontri
<b>Crediti Formativi (CFU) e ore totali del corso</b>	0 CFU, 72 ore
<b>Modalità di verifica dell'apprendimento</b>	Nessuna
<b>Posti disponibili e quote di iscrizione</b>	
<b>Ordinari</b>	
<b>Numero minimo</b>	5
<b>Numero massimo</b>	40
<b>Quota di iscrizione</b>	1 modulo, 500 euro 2 moduli, 900 euro 3 moduli, 1.200 euro
<b>Studenti dell'Ateneo</b>	
<b>Studenti dell'Ateneo</b>	10 per modulo
<b>Quota di iscrizione</b>	1 modulo, gratuito 2 moduli, 350 euro 3 moduli, 500 euro
<b>Settori e docenti</b>	
<b>Settori scientifico-disciplinari cui sono riconducibili le tematiche del corso</b>	<b>Modulo 1:</b> ECON-06/A <b>Modulo 2:</b> ECON-06/A <b>Modulo 3:</b> GIUR-08/A
<b>Elenco docenti e relativa qualifica</b>	<b>Modulo 1:</b> Francesco Giunta (Professore Ordinario DISEI) Stefano Guidantoni (Dottore Commercialista) <b>Modulo 2:</b> Giovanni Liberatore (Professore Ordinario DISEI) Tommaso Ridi (Dottore Commercialista) <b>Modulo 3:</b> Stefano Dorigo (Professore Associato DSG) Gian Paolo Tanganello (Dottore Commercialista)