

CORSO APDC	
Approfondimenti Pratici per Dottore Commercialista	
Dipartimento di Scienze per l'Economia e l'Impresa (DISEI)	
Direttore del corso	Francesco Mazzi
Coordinatori	<p>Modulo 1: Prof. Francesco Giunta Dott. Stefano Guidantoni</p> <p>Modulo 2: Prof. Giovanni Liberatore Dott. Tommaso Ridi</p> <p>Modulo 3: Prof. Stefano Dorigo Dott. Gian Paolo Tanganelli</p>
Obiettivi formativi	<p>MODULO 1 BILANCIO: AREE DISCREZIONALI E CONFINI NORMATIVI Il modulo si propone di sviluppare la capacità di analizzare criticamente le aree discrezionali del bilancio d'esercizio e di comprendere il confine tra una corretta applicazione delle regole contabili e una rappresentazione non veritiera e corretta della realtà aziendale. In un contesto in cui la complessità delle operazioni economiche e la crescente articolazione delle fonti contabili (nazionali e internazionali) richiedono un giudizio professionale sempre più consapevole, la padronanza dei margini di discrezionalità nella redazione del bilancio diventa una competenza essenziale del Dottore Commercialista e degli studi professionali. Si dà per acquisita la conoscenza teorica dei principi contabili: la metodologia didattica sarà incentrata su analisi di casi pratici, simulazioni, role play e discussioni guidate, con particolare attenzione a pareri pro veritate, consulenze tecniche e casi di bilancio complessi. L'obiettivo finale è quello di affinare la capacità di esercitare un giudizio professionale equilibrato, distinguendo tra un'applicazione meccanica delle norme contabili ("accounting black and white") e un'applicazione ragionata e contestualizzata ("accounting with colours"), nel rispetto dei principi di trasparenza dell'informazione aziendale.</p> <p>MODULO 2 BUSINESS PLANNING: DALL'ANALISI PROSPETTICA ALLA VALUTAZIONE D'AZIENDA Il modulo intende sviluppare la capacità di impostare, leggere e interpretare analisi prospettiche e business plan come strumenti fondamentali di pianificazione e supporto alle decisioni aziendali e professionali. In un contesto in cui il dato contabile storico risulta spesso superato dalla rapidità dei cambiamenti economici, la competenza nel costruire e valutare proiezioni economico-finanziarie affidabili è centrale per il Dottore Commercialista ed il proprio studio. Si dà per acquisita la conoscenza teorica dei modelli previsionali e valutativi: l'attività didattica sarà quindi incentrata su casi</p>

	<p>pratici, esercitazioni applicative, simulazioni e role play, con l'obiettivo di consolidare le abilità operative nella redazione, analisi e discussione di business plan reali. Particolare attenzione sarà dedicata al collegamento tra business planning, analisi di bilancio, diritto della crisi e valutazione d'azienda, ambiti che condividono l'esigenza di un approccio prospettico e integrato. L'obiettivo finale è consentire ai partecipanti di padroneggiare la costruzione e la valutazione di analisi previsionali, sviluppando autonomia critica e capacità di giudizio professionale nella lettura e interpretazione delle dinamiche economiche future.</p> <p>MODULO 3 STRUMENTI DEFLATTIVI E PROCESSO TRIBUTARIO: PREVENIRE E GESTIRE IL RISCHIO</p> <p>Il modulo si propone di sviluppare la capacità di prevenire, gestire e risolvere situazioni di potenziale contenzioso con l'Amministrazione finanziaria, attraverso la conoscenza e l'applicazione consapevole degli strumenti deflattivi del contenzioso e delle principali dinamiche del processo tributario. In un contesto in cui l'interpretazione della norma fiscale è sempre più complessa – a causa dell'elevata frequenza di modifiche legislative, dell'interazione con la normativa europea e dell'intreccio con discipline civilistiche e contabili – il rischio di contenzioso rappresenta un tema centrale nel bagaglio tecnico e strategico del Dottore Commercialista e dei suoi studi professionali.</p> <p>Si dà per acquisita la conoscenza teorica delle procedure e dei riferimenti normativi; l'attività formativa sarà incentrata su analisi di casi pratici, simulazioni di processo tributario e role play volti a ricreare le diverse fasi del confronto con l'Amministrazione finanziaria.</p> <p>L'obiettivo è fornire ai partecipanti una skill di sensibilità professionale orientata a riconoscere e valutare il rischio di contenzioso, gestirlo in modo preventivo e adottare le strategie più efficaci di risoluzione nel rispetto dei principi di correttezza e trasparenza che caratterizzano la professione.</p>
Partnership	<p>Ordine Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili di Firenze, Prato e Pistoia</p> <p>Unione Giovani Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili di Firenze, Prato e Pistoia</p>
Titoli di accesso	Diploma di scuola media superiore
Modalità di selezione qualora il numero delle domande sia superiore al numero dei posti	Le richieste di iscrizione saranno accettate in ordine cronologico di arrivo.
Modalità didattiche	In presenza presso il Campus delle Scienze Sociali di Novoli
Le attività formative saranno erogate in lingua:	Italiano
Obblighi di frequenza	Nessuno
Sede di svolgimento	Dipartimento di Scienze per l'Economia e l'Impresa Via delle Pandette 32, Firenze
Durata	Ciascun modulo: 24 ore suddivise in 6 incontri

	Totale: 72 ore suddivise in 18 incontri
Crediti Formativi (CFU) e ore totali del corso	0 CFU, 72 ore
Modalità di verifica dell'apprendimento	Nessuna
Posti disponibili e quote di iscrizione	
Ordinari	
Numero minimo	5
Numero massimo	40
Quota di iscrizione	1 modulo, 500 euro 2 moduli, 900 euro 3 moduli, 1.200 euro
Studenti dell'Ateneo	
Studenti dell'Ateneo	10 per modulo
Quota di iscrizione	1 modulo, gratuito 2 moduli, 350 euro 3 moduli, 500 euro
Settori e docenti	
Settori scientifico-disciplinari cui sono riconducibili le tematiche del corso	Modulo 1: ECON-06/A Modulo 2: ECON-06/A Modulo 3: GIUR-08/A
Elenco docenti e relativa qualifica	Modulo 1: Francesco Giunta (Professore Ordinario DISEI) Stefano Guidantoni (Dottore Commercialista) Modulo 2: Giovanni Liberatore (Professore Ordinario DISEI) Tommaso Ridi (Dottore Commercialista) Modulo 3: Stefano Dorigo (Professore Associato DSG) Gian Paolo Tanganelli (Dottore Commercialista)